



THÔNG BÁO TUYỂN DỤNG

CÔNG TY TNHH BẢO HIỂM PHI NHÂN THỌ MSIG VIỆT NAM đang tuyển dụng công dân Việt Nam cho vị trí tuyển dụng dưới đây với chế độ đãi ngộ và phúc lợi cạnh tranh:

- Vị trí công việc: Chuyên gia
- Lĩnh vực làm việc: Giám đốc kinh doanh
- Hình thức làm việc: Hợp đồng lao động
- Địa điểm làm việc: CÔNG TY TNHH BẢO HIỂM PHI NHÂN THỌ MSIG VIỆT NAM - Chi nhánh thành phố Hồ Chí Minh Tầng 15, Tòa nhà Hallmark, 15 Trần Bạch Đằng, Phường An Khánh, Thành phố Hồ Chí Minh
- Thời hạn làm việc: Từ ngày 10/11/2025 đến ngày 09/11/2027

Bản mô tả ngắn gọn về nhiệm vụ và trách nhiệm:

NHIỆM VỤ	YÊU CẦU
MÔ TẢ CÔNG VIỆC: • Chịu trách nhiệm xây dựng, quản lý và phát triển toàn bộ hoạt động kinh doanh của khu vực được giao, dẫn dắt đội ngũ nhân viên kinh doanh và nhân viên tư vấn khách hàng (Đại lý) đạt được các mục tiêu về doanh số, thị phần và chất lượng dịch vụ theo chiến lược chung của Công ty. • Tuyển dụng, huấn luyện, giám sát và phát triển đội ngũ nhân viên kinh doanh và nhân viên tư vấn khách hàng chuyên nghiệp, đảm bảo đủ số lượng và chất lượng theo kế hoạch. • Xây dựng môi trường làm việc năng động, gắn kết, thúc đẩy tinh thần đồng đội và hiệu suất làm việc. • Đánh giá hiệu quả công việc của nhân viên và có kế hoạch đào tạo, phát triển phù hợp • Nghiên cứu, phân tích thị trường, đối thủ cạnh tranh và xác định các cơ hội/thách thức tại khu vực phụ trách. • Lập kế hoạch kinh doanh chi tiết (tháng/quý/năm) bao gồm mục tiêu doanh số, kế hoạch tuyển dụng, hoạt động bán hàng và marketing tại địa bàn. • Tổ chức triển khai, giám sát và điều chỉnh kế hoạch kinh doanh nhằm đảm bảo hoàn thành chỉ tiêu được giao. • Theo dõi, đôn đốc và hỗ trợ đội ngũ kinh doanh trong việc tiếp cận khách hàng, tư vấn sản phẩm và hoàn thành hợp đồng. • Giải quyết các vấn đề phát sinh trong quá trình hoạt động kinh doanh tại khu vực một cách nhanh chóng và hiệu quả. • Thực hiện báo cáo định kỳ và đột xuất về tình hình hoạt động kinh doanh, kết quả đạt được, các vấn đề tồn tại và đề xuất giải pháp cho Ban Giám đốc.	BẰNG CẤP: • Tốt nghiệp Đại học các chuyên ngành về kinh doanh, marketing • Thành thạo kỹ năng tiếng Anh (nghe, nói, đọc, viết). KỸ NĂNG / KIẾN THỨC: • Am hiểu về nghiệp vụ và Kiến thức bảo hiểm. • Có cam kết, động cơ làm việc rõ ràng • Kỹ năng giao tiếp và hợp tác tốt • Kỹ năng thúc đẩy sale, đàm phán, khả năng thích ứng nhanh • Kỹ năng làm việc nhóm & quản lý thời gian • Tinh thần ham học hỏi & cầu tiến KINH NGHIỆM: • Kinh nghiệm từ 3 đến 5 năm làm việc trong ngành bảo hiểm, tài chính, ngân hàng hoặc bất động sản là một lợi thế.

Tiếp nhận hồ sơ:

- Thời gian nhận hồ sơ: Từ ngày 24/09/2025 đến ngày 03/10/2025
- Thành phần hồ sơ: Bảng tóm tắt quá trình làm việc và bản sao văn bằng chuyên môn của ứng viên tham gia ứng tuyển
- Nơi tiếp nhận hồ sơ: Trên website công ty tuyển dụng
- Người phụ trách: Phòng Nhân sự - MSIG Việt Nam

Lưu ý: Những hồ sơ đạt yêu cầu vòng sơ tuyển sẽ được Công ty liên hệ mời phỏng vấn trực tiếp trong thời gian sớm nhất.